

SANTIAGO, 16 NOVIEMBRE 2021

RESOLUCION N° 03926 EXENTA

VISTOS: lo dispuesto en la Ley N° 19.239; en el D.S. N° 86 de 2021 y en la letra d) del artículo 11 y el artículo 12 del D.F.L. N° 2 de 1994, ambos del Ministerio de Educación; lo solicitado por el Jefe del Departamento de Abastecimiento mediante Memorándum N° 387 de 2021; y

CONSIDERANDO:

1.- Que con fecha 28 de octubre de 2021 se suscribió el Addendum N° 1 Acuerdo Interinstitucional para regular la Implementación del Modelo Asociativo y de Gestión y Transferencia Tecnológica entre KNOW HUB CHILE: HUB DE INNOVACION Y TRANSFERENCIA TECNOLOGICA y la Universidad Tecnológica Metropolitana.

2.- Que con fecha 8 de octubre y 9 de noviembre de 2021 se suscribió la Declaración Jurada sobre actos, convenciones y operaciones celebradas con personas relacionadas, firmada la a través de sus representantes legales.

3- Que en ese contexto, se hace necesario aprobar el Addendum N° 1 suscrito entre las partes mediante el acto administrativo correspondiente,

RESUELVO:

I. **Apruébense** el Addendum N° 1 Acuerdo Interinstitucional para regular la Implementación del Modelo Asociativo y de Gestión y Transferencia Tecnológica entre **KNOW HUB CHILE: HUB DE INNOVACION Y TRANSFERENCIA TECNOLOGICA** y la **UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA METROPOLITANA**, con fecha 28 de octubre de 2021.

II. El texto del Contrato consta en el documento que signado como ANEXO 1 se acompaña a la presente resolución, formando parte integrante de la misma para todos los efectos legales.

Regístrese y comuníquese.

Mario
Ernesto
Torres
Alcayaga

Firmado digitalmente por Mario Ernesto Torres Alcayaga
Fecha: 2021.12.06 20:34:51 -03'00'

MARISOL
PAMELA
DURAN
SANTIS

Firmado digitalmente por MARISOL PAMELA DURAN SANTIS

DISTRIBUCION:

Vicerrectoría Académica (con Anexo 1)
Vicerrectoría de Transferencia Tecnológica y Extensión (con Anexo 1)
Vicerrectoría de Administración y Finanzas (con Anexo 1)
Contraloría Interna (con Anexo 1)
Dirección General de Análisis Institucional y Desarrollo Estratégico (con Anexo 1)
Secretaría General (con Anexo 1)
Dirección Jurídica (con Anexo 1)
Departamento de Abastecimiento (con Anexo 1)
Dirección de Transferencia Tecnológica (con Anexo 1)
Consejo Asesor Social Empresarial – Case (con Anexo 1)

PCT

PCT/meil.

**ACUERDO INTERINSTITUCIONAL PARA REGULAR LA IMPLEMENTACIÓN
DEL MODELO ASOCIATIVO Y DE GESTIÓN Y TRANSFERENCIA
TECNOLÓGICA**

UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA METROPOLITANA

Y

KNOW HUB CHILE: HUB DE INNOVACIÓN Y TRANSFERENCIA TECNOLÓGICA

En Santiago, a 28 de octubre de 2021, entre la **UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA METROPOLITANA**, RUT N° 70.729.100-1, en adelante "la Universidad o UTEM", representada por su Rectora doña **MARISOL PAMELA DURÁN SANTIS**, cédula nacional de identidad N° [REDACTED] ambos domiciliados en calle Dieciocho N° 161, comuna de Santiago, en adelante e indistintamente "la Universidad", por una parte; y por la otra la empresa **KNOW HUB CHILE: HUB DE INNOVACIÓN Y TRANSFERENCIA TECNOLÓGICA**, en adelante "Know Hub Chile", "Know Hub" o "la corporación", corporación de derecho privado, Rol Único Tributario N° 65.160.597-0, representada para estos efectos por su director ejecutivo don **JAVIER RAMÍREZ RAMOS**, cédula nacional de identidad [REDACTED] y su Director don **JORGE KARADIMA LABBÉ**, cédula nacional de identidad N° [REDACTED] ambos domiciliados en A [REDACTED]

[REDACTED] vienen en convenir lo siguiente:

PRIMERO: ANTECEDENTES ADMINISTRATIVOS. – Mediante la Resolución exenta N° 03459 de fecha 17 de octubre de 2019, se aprobó la incorporación de la UTEM a KNOW HUB CHILE. Posteriormente, por medio de la Resolución exenta N° 03052 de fecha 18 de diciembre de 2020, se aprobó el "Acuerdo Interinstitucional para regular la implementación del modelo asociativo y de gestión y transferencia tecnológica" (en adelante solo "el Acuerdo") y sus anexos, suscrito entre las partes con fecha 11 de noviembre de 2020.

SEGUNDO: Que, acorde con el "Anexo 2" del Acuerdo, se detallaron una serie de actividades, plazos y presupuesto. Dichas actividades sufrieron una serie de cambios, el que las partes vienen a modificar y complementar, de acuerdo con el siguiente texto:

ANEXO 2

"Plan de trabajo y presupuesto"

- a. Detalle de actividades, plazos y presupuesto. (actualizado al año 2021)

Actividad	Presupuesto	Fecha	Detalle

<p>1. Apoyo consultivo en el scouting de resultados de investigación</p>	<p>1.400.000 (un millón cuatrocientos mil pesos)</p>	<p>Septiembre a Diciembre 2020</p>	<p>Consta de 2 componentes:</p> <p>a) Monitoreo de los hallazgos en entrevistas de acercamiento con investigadores: La actividad se desarrolla como mecanismo de acompañamiento al modelo de scouting diseñado por UTEM, a implementar con recomendaciones de Know Hub Chile, considerando como elemento de contexto, que este el proceso se inicia con una ronda de entrevistas a investigadores prioritarios como primer mecanismo de acercamiento, de forma anterior al surgimiento formal de una divulgación de invención. En este marco, el apoyo de Know Hub Chile se desarrolla a partir de 2 jornadas de acompañamiento de aprox. 2 horas cada una a través de video conferencia y de comunicación telefónica y vía correo electrónico complementaria. En dichas reuniones se explorará la profundidad de la información recogida en hasta 5 entrevistas y la forma en que se complementa con información susceptible de ser capturada a partir de otras fuentes, como por ejemplo registros propios de la Dirección de Investigación. Como resultado, se busca que el equipo de la Dirección de Transferencia Tecnológica pueda mejorar sus acercamientos posteriores y con ello favorecer el surgimiento de divulgaciones de invención, tomando como contexto que los investigadores de la UTEM no están habituados a este procedimiento y por ende necesitarán asistencia cercana en los primeros casos.</p> <p>b) Revisión de las primeras divulgaciones de invención: Esto se logra a partir del despacho de las primeras divulgaciones por parte de la Dirección de Transferencia Tecnológica a Know Hub Chile con fines formativos, para su revisión y posterior agendamiento de una jornada conjunta de análisis, con el fin de mejorar este insumo de gestión tecnológica hacia un documento robusto en la</p>
--	--	------------------------------------	---

			<p>captura de antecedentes que favorezcan la evaluación y posterior gestión tecnológica. Esta fase puede considerar la revisión de hasta 3 divulgaciones de invención, donde el número dependerá de la cantidad de divulgaciones que la Dirección pueda generar en base a resultados de investigación que efectivamente se encuentren en condiciones de ser documentados con el ánimo de no forzar este proceso. Esta jornada funcionaría en formato de video conferencia y tendría lugar idealmente tan pronto la Dirección</p> <p>cuente con las divulgaciones de invención requeridas.</p>
<p>2. Entrenamiento en evaluación de tecnologías (componente aplicado para una tecnología)</p>	<p>3.100.000.- (Tres millones cien mil pesos)</p>	<p>Diciembre 2020 – Febrero 2022</p>	<p>Corresponde al acompañamiento de Know Hub Chile a la Dirección de Transferencia Tecnológica en la implementación de la metodología de evaluación de tecnologías ya compartida a nivel teórico. Esta vez se llevará a cabo una experiencia de evaluación de una tecnología de la UTEM por parte de la Dirección bajo asesoría de Know Hub Chile. Para llevar esto a cabo se realizarán 2 sesiones de trabajo de 2 horas cada una a través de video conferencia, donde se monitorearán avances en el proceso de evaluación y si acaso este ejercicio se está orientando en la dirección correcta con la finalidad de descubrir la oportunidad comercial de un desarrollo tecnológico, con atención a implicancias también técnicas y de propiedad intelectual. Esta actividad se llevará a cabo luego del acompañamiento a la generación de las primeras divulgaciones de invención, dado que éste es un insumo fundamental para la evaluación y su calidad y robustez es determinante para el proceso.</p>
<p>3. Nivelación en emprendimiento e innovación y formación de formadores en grupos de investigación.</p>	<p>20.000.000.- (Veinte millones de pesos)</p>	<p>Noviembre 2020- Noviembre 2021</p>	<p>La actividad de nivelación en emprendimiento e innovación toma 10 semanas de duración y consta de un entrenamiento teórico-práctico en diversos tópicos en ámbitos del emprendimiento y la innovación, lo cual permitirá la integración de conocimientos relevantes y</p>

			<p>la identificación de líderes de cambio al interior de la UTEM. Cada clase tendrá 75 minutos de duración cada una, es decir 12,5 horas en total, realizadas de forma remota. EL cupo para la actividad es de hasta 40 investigadores, gestores tecnológicos o profesionales involucrados en procesos de transferencia. Las clases son impartidas por el equipo profesional de Know Hub Chile, con el apoyo de expertos externos. Se incluyen contenidos de presentaciones y bibliografía complementaria.</p> <p>La actividad de formación de formadores corresponde a una profundización de la formación en líderes de cambio a partir de sesiones de trabajo práctico a través de 10 semanas, en el contexto de tecnologías desarrolladas por los participantes. Cada uno de los 10 talleres tendrán una duración de 75 minutos cada uno, es decir 12,5 horas en total, realizados de forma remota. En esta actividad se aplican los contenidos ya aprendidos durante la nivelación a partir de tecnologías desarrolladas por los participantes, existiendo un cupo para 20 participantes distribuidos en hasta 6 grupos de trabajo. Los talleres son impartidos por el equipo profesional de Know Hub Chile, con el apoyo de expertos externos en base a una dinámica de trabajo aplicado en mentoría. Se incluyen contenidos de casos y bibliografía complementaria.</p> <p>a. Detalles metodológicos del programa: El programa tiene una duración de 10 semanas de clases; El curso consiste en 10 talleres de entre 100 a 120 minutos cada uno, donde se aplican los contenidos ya aprendidos durante la nivelación, a partir de los resultados de investigación o tecnologías desarrolladas por los participantes; Los talleres son impartidos por el equipo profesional de Know Hub Chile. Con apoyo de la OTL e Ingeniería 2030 en el seguimiento de los equipos; El programa incluye la realización de 5 entrevistas, para practicar la metodología de descubrimiento de clientes; Las condiciones de participación son: Haber</p>
--	--	--	--

			<p>participado de la nivelación. (deseable); Pertenecer a un equipo poseedor de resultados de investigación/tecnologías o poder integrarse a uno; Se compartirán las grabaciones de las clases de la primera parte del programa, para reforzar los contenidos trabajados, y un template con las tareas semanales; Se utilizará Base Camp como plataforma de trabajo. b. Contenidos del programa: Taller práctico 1: Presentación de los equipos, Identificación de resultados de investigación y estado de desarrollo, y definición de problema/necesidad. Duración 100 minutos; Taller práctico 2: Descubrimiento del cliente. Duración: 105 minutos; Taller práctico 3: Identificación de mercado y competidores. Duración: 100 minutos; Taller práctico 4: Planteamiento de una estrategia de propiedad intelectual y de transferencia tecnológica. Duración: 120 minutos; Taller práctico 5: Planteamiento de un modelo de negocios. 120 minutos; Taller práctico 6: Análisis de la estrategia propiedad intelectual, modelo de negocios y transferencia. Duración: 100 minutos; Taller práctico 7: Estrategia del desarrollo tecnológico enfocada en el cliente. Duración: 100 minutos; Taller práctico 8: Taller de habilidades: Negociación. Duración: 100 minutos; Taller práctico 9: Taller de habilidades: Presentación efectiva. Duración: 120 minutos; Taller práctico 10: Presentación final. Duración: 100 minutos.</p> <p>Ambos componentes de la actividad son realizados de forma consecutiva y en fechas exactas a determinar entre UTEM y Know Hub Chile.</p>
--	--	--	---

<p>4. Entrenamiento UCR basado en I-CORPS dirigido a investigadores (Fase de desarrollo en Chile).</p>	<p>34.900.000.- (Treinta y cuatro millones novecientos mil pesos)</p>	<p>Noviembre 2020 – Noviembre 2022</p>	<p>La iniciativa se dirige a investigadores líderes y respectivos equipos de trabajo en investigación, con la finalidad de dar inicio a una transformación cultural en la comunidad científica, y con ello diseñar y planificar proyectos de I+D enfocados en resolver problemas de la industria a partir del contacto estrecho con la misma, mejorando la oportunidad de que proyectos de I+D se conviertan en innovaciones con un beneficio para la industria y la sociedad.</p> <p><u>Año 2020:</u></p> <p>La actividad tiene una duración de 6 semanas, consistente en 5 clases y sesiones de monitoreo de 2 horas cada una, un bootcamp de 5 horas y 5 sesiones de mentoría personalizada de una hora a cada grupo (20 horas en total de forma remota). La instrucción es entregada de manera conjunta por UC Riverside y Know Hub Chile. Se incluyen contenidos de presentaciones, videos y bibliografía complementaria.</p> <p>Se considera la participación de 3 equipos de la Universidad en el marco de la presente iniciativa, considerando en cada uno de ellos el involucramiento 3 a 4 profesionales liderados por un investigador principal y secundado por otros investigadores, postdoctorados, estudiantes de pre y posgrado, con perfiles interdisciplinarios. La modalidad de instrucción es remota con foco en 2 pilares del modelo de negocios: propuesta de valor y segmento de clientes con el apoyo de mentores internacionales. Cada equipo deberá llevar a cabo un mínimo de 2 entrevistas semanales a potenciales clientes o actores relevantes en la industria objetivo, con el fin de validar y perfeccionar la propuesta de valor.</p> <p>Las fechas dispuestas para la realización de las clases y actividades de bootcamp son las siguientes:</p>
--	---	--	---

		<ul style="list-style-type: none">• Bootcamp: 3 y 4 de Noviembre 2020 en horario a definir.• Clase 1: 11 de Noviembre de 2020 de 17 a 19 hrs.• Clase 2: 18 de Noviembre de 2020 de 17 a 19 hrs.• Clase 3: 2 de Diciembre de 17 a 19 hrs.• Clase 4: 9 de Diciembre de 2020 de 17 a 19 hrs.• Clase 5: 16 de Diciembre 2020 de 17 a 19 hrs. <p><u>Año 2021:</u></p> <p>Corresponde a la primera edición se incluye la participación de 2 equipos de la Universidad, considerando en cada uno de ellos el involucramiento 3 a 4 profesionales liderados por un investigador principal y secundado por otros investigadores, postdoctorados, estudiantes de pre y posgrado, con perfiles interdisciplinarios. La modalidad de instrucción es remota con foco en 2 pilares del modelo de negocios: propuesta de valor y segmento de clientes con el apoyo de mentores internacionales. Cada equipo deberá llevar a cabo un mínimo de 2 entrevistas semanales a potenciales clientes o actores relevantes en la industria objetivo, con el fin de validar y perfeccionar la propuesta de valor.</p> <p>Las fechas dispuestas para la realización de la actividad para la primera edición de los 2 equipos de la Universidad son las siguientes:</p> <p>Primera edición a realizarse entre Septiembre de 2021 y Octubre de 2021:</p> <ul style="list-style-type: none">• Bootcamp: 6 de Septiembre a la 16:00 hrs Con mentorías personalizadas de complemento los días 8 y 9 de septiembre.• Clase 1: 22 de Septiembre de 17 a 19 hrs.• Clase 2: 29 de Septiembre de 17 a 19 hrs.• Clase 3: 06 de Octubre de 17 a 19 hrs.• Clase 4: 13 de Octubre de 17 a 19 hrs.• Clase 5: 20 de Octubre de 17 a 19 hrs.
--	--	---



			<p>Las sesiones de mentoría semanal serán coordinadas de manera conjunta entre equipos y mentores en fechas a convenir. De forma adicional, es posible la inclusión de actividades extraordinarias en el marco de la realización del Bootcamp.</p> <p><u>Año 2022:</u></p> <p>Corresponde a la participación de 3 equipos de investigación multidisciplinarios de la UTEM en el programa Beyond Academy 2022, para de tal forma mejorar la propuesta de valor de negocios de sus proyectos y la orientación con respecto a un segmento de clientes, por medio del desarrollo de entrevistas con representantes de empresas y actores relevantes dentro de dicho segmento. En paralelo los proyectos aprenderán a construir un mapa de actores de negocios, a identificar y cuantificar el mercado y contrastar sus propuestas con las de competidores, a construir una estrategia de salida al mercado y a proponer una hoja de ruta comercial a futuro en función de los aprendizajes del programa</p> <p>El programa es impartido por Know Hub Chile y Apta, contando con el apoyo de mentores de la Universidad de California Riverside.</p> <p>Cada equipo contará con la instrucción de un bootcamp de inducción metodológica de 4 horas de duración, con 6 horas de mentoría personalizada y con 12 horas de jornadas de instrucción y mentoría de un grupo ampliado de mentores.</p> <p>El programa tiene una duración de 6 semanas y tendrá lugar durante el primer semestre de 2022. Know Hub Chile brindará apoyo a la UTEM, en la selección y entrega de información de</p>
--	--	--	---

			<p>detalle y expectativas de instrucción a equipos previamente identificados por la Universidad.</p> <p>Know Hub propone destinar el mes de Enero de 2022 para la confirmación de la fecha definitiva de la ejecución del programa y para el acompañamiento en la selección de los 3 equipos participantes</p>
 <p>5. Entrenamiento UCR basado en I-CORPS dirigido a investigadores (Fase de desarrollo en California).</p>	0	Suspendida	<p>Consiste en la extensión de la iniciativa anterior a partir del viaje de un grupo equipo de trabajo a Riverside, California, para ejecutar un programa de 5 días de duración, en el cual se tendrá una agenda de reuniones de trabajo con empresas e investigadores ubicados en el Sur de California, con el fin de profundizar la validación de problemas y soluciones basadas en ciencia, y junto con ello construir una red de colaboración en investigación y también a nivel empresarial con alcance internacional. En esta actividad el equipo será acompañado por un mentor y equipo de trabajo de la UC</p>

			<p>Riverside y de Know Hub Chile.</p> <p>Las áreas prioritarias de trabajo para el equipo a considerar en esta actividad, considerando las fortalezas de UC Riverside y de la industria regional son: Alimentos y agricultura, movilidad inteligente, energías limpias, almacenamiento de energía, aire y agua.</p> <p>La actividad considera el apoyo de UC Riverside y Know Hub Chile en la generación de una agenda de trabajo durante la estadía en California, para desarrollar alianzas comerciales y/o de investigación, incluyendo la asistencia de mentores en terreno para la realización de entrevistas con empresas ubicadas en el sur de California.</p>
6. Apoyo estratégico en la gestión de la Oficina de Transferencia y Licenciamiento	6.800.000.- (Seis millones ochocientos mil pesos)	Permanente	<p>Consiste en el apoyo estratégico de Know Hub Chile a la Dirección de Transferencia Tecnológica de la UTEM a partir de reuniones de apoyo quincenal para distintos propósitos, incluyendo:</p> <p>Apoyo en la generación de líneas estratégicas de trabajo que puedan extender el alcance comercial y posicionamiento de la OTL, tanto a nivel interno institucional con comunidades de investigación, autoridades y otro tipo de actores, así como con la industria y actores del mundo público-privado a nivel nacional y con posible alcance internacional inclusive, con alcance no sólo tecnológico comercial, sino también educativo formativo, entre otros.</p> <p>Apoyo en el monitoreo a la implementación operativa de la Oficina de Transferencia y Licenciamiento al interior de la Dirección, atendiendo a distintos tipos de desafíos susceptibles de ser canalizados por medio de Know Hub Chile.</p>
7. Actividades	\$5.767.325.-	Permanente	Corresponde a actividades a definir de acuerdo a necesidades específicas a

derivadas del acceso a Programas de Know Hub Chile	(Cinco millones setecientos sesenta y siete mil trescientos veinticinco pesos)		<p>ser declaradas por parte de la UTEM a Know Hub Chile, las que pueden ser canalizadas a partir de diversas iniciativas derivadas de los distintos programas de Know Hub</p> <p>Chile: Know Hub Ignition, Know Hub Bridge, Know Hub Connect, Know Hub Portfolio y/o Know Hub Building, de acuerdo el numeral 4.3 del presente contrato correspondiente a los focos estratégicos de Know Hub Chile e implementación de programas.</p>
--	--	--	---

Total: 71.967.325.- (Setenta y uno millones novecientos sesenta y siete mil trescientos veinticinco pesos)

b. Calendario de pagos

Cuota	Monto	Detalle	Fecha
1	30.300.000.- (Treinta millones trescientos de pesos).	Corresponde a la suma de montos por actividad 1, parte de la actividad 2, 3,4, 6 con relación a la proporción a ser ejecutada en 2020.	30 de noviembre de 2020
2	35.900.000.- (Veinticinco millones cuatrocientos mil).	Corresponde a la segunda parte de la actividad; 2, 3,4,6 a realizar el 2021. Parte restante de la actividad 2, 4 y 7 comprometen su ejecución al 2022.	30 de noviembre de 2021.
3	5.767.325.- (Cinco millones setecientos sesenta y siete mil trescientos veinticinco pesos).	Corresponde al diferencial de recursos que serán ejecutados en actividades a acordar entre UTEM y Know Hub Chile, año 2022.	Por definir año 2022

COMPLEMENTO ANEXO 2

“Plan de trabajo y presupuesto actualizado año 2021”

b. Detalle de actividades, plazos y presupuesto.

Actividad	Presupuesto	Fecha	Detalle	Comentario
2. Apoyo consultivo en el scouting de resultados de investigación	1.400.000 (un millón cuatrocientos mil pesos)	Septiembre a Diciembre 2020	<p>Consta de 2 componentes:</p> <p>b) Monitoreo de los hallazgos en entrevistas de acercamiento con investigadores:</p> <p>La actividad se desarrolla como mecanismo de acompañamiento al modelo de scouting diseñado por UTEM, a implementar con recomendaciones de Know Hub Chile, considerando como elemento de contexto, que este el proceso se inicia con una ronda de entrevistas a investigadores</p>	<p>Esta actividad se realizó el año 2020 (Factura N°16, \$1.400.000.-) de acuerdo a lo programado. La actividad no se repite, dejando un presupuesto disponible de \$1.600.000.- el que es traspasado a la actividad N°2: Entrenamiento en evaluación de tecnologías (componente aplicado para una tecnología).</p>

			<p>prioritarios como primer mecanismo de acercamiento, de forma anterior al surgimiento formal de una divulgación de invención. En este marco, el apoyo de Know Hub Chile se desarrolla a partir de 2 jornadas de acompañamiento de aprox. 2 horas cada una a través de video conferencia y de comunicación telefónica y vía correo electrónico complementaria. En dichas reuniones se explorará la profundidad de la información recogida en hasta 5 entrevistas y la forma en que se complementa con información susceptible de ser capturada a partir de otras fuentes, como por ejemplo registros propios de la Dirección de Investigación. Como resultado, se busca que el equipo de la Dirección de Transferencia Tecnológica pueda mejorar sus acercamientos posteriores y con ello favorecer el surgimiento de divulgaciones de invención, tomando como contexto que los investigadores de la UTEM no están habituados a este procedimiento y por ende necesitarán asistencia cercana en los primeros casos.</p> <p>b) Revisión de las primeras divulgaciones de invención: Esto se logra a partir del despacho de las primeras divulgaciones por parte de la Dirección de Transferencia Tecnológica a Know Hub Chile con fines formativos, para su revisión y posterior agendamiento de una jornada conjunta de análisis, con el fin de mejorar este insumo de gestión tecnológica hacia un documento robusto en la captura de antecedentes que favorezcan la evaluación y posterior gestión tecnológica. Esta fase</p>	
--	--	--	---	--

			<p>puede considerar la revisión de hasta 3 divulgaciones de invención, donde el número dependerá de la cantidad de divulgaciones que la Dirección pueda generar en base a resultados de investigación que efectivamente se encuentren en condiciones de ser documentados con el ánimo de no forzar este proceso. Esta jornada funcionaría en formato de video conferencia y tendría lugar idealmente tan pronto la Dirección cuente con las divulgaciones de invención requeridas.</p>	
<p>2. Entrenamiento en evaluación de tecnologías (componente aplicado para una tecnología)</p>	<p>3.100.000.- (Tres millones cien mil pesos)</p>	<p>Diciembre 2020 - Febrero 2022-</p>	<p>Corresponde al acompañamiento de Know Hub Chile a la Dirección de Transferencia Tecnológica en la implementación de la metodología de evaluación de tecnologías ya compartida a nivel teórico. Esta vez se llevará a cabo una experiencia de evaluación de una tecnología de la UTEM por parte de la Dirección bajo asesoría de Know Hub Chile. Para llevar esto a cabo se realizarán 2 sesiones de trabajo de 2 horas cada una a través de video conferencia, donde se monitorearán avances en el proceso de evaluación y si acaso este ejercicio se está orientando en la dirección correcta con la finalidad de descubrir la oportunidad comercial de un desarrollo tecnológico, con atención a implicancias técnicas y de propiedad intelectual. Esta actividad se llevará a cabo luego del acompañamiento a la generación de las primeras divulgaciones de invención, dado que éste es un insumo fundamental para la evaluación y su calidad y robustez es determinante para el proceso.</p>	<p>Se amplía el período de ejecución a febrero 2022, El año 2020 se realizó una primera versión con excelentes resultados (Factura N°15, \$1.400.000.-), y se programa una segunda versión para el año 2021. Se hace necesario extender el período de ejecución y sumar \$ 1.600.000.- al presupuesto desde la actividad N°1: Apoyo consultivo en el scouting de resultados de investigación.</p>
<p>3. Nivelación en emprendimiento e innovación y formación de formadores en grupos de investigación.</p>	<p>20.000.000.- (Veinte millones de pesos)</p>	<p>Noviembre 2020 - Noviembre 2021</p>	<p>La actividad de nivelación en emprendimiento e innovación toma 10 semanas de duración y consta de un entrenamiento teórico-práctico en</p>	<p>Se amplía el período de ejecución a Nov. 2021, la primera etapa: "Nivelación en emprendimiento e innovación" se</p>

			<p>diversos tópicos en ámbitos del emprendimiento y la innovación, lo cual permitirá la integración de conocimientos relevantes y la identificación de líderes de cambio al interior de la UTEM. Cada clase tendrá 75 minutos de duración cada una, es decir 12,5 horas en total, realizadas de forma remota. EL cupo para la actividad es de hasta 40 investigadores, gestores tecnológicos o profesionales involucrados en procesos de transferencia. Las clases son impartidas por el equipo profesional de Know Hub Chile, con el apoyo de expertos externos. Se incluyen contenidos de presentaciones y bibliografía complementaria.</p> <p>La actividad de formación de formadores corresponde a una profundización de la formación en líderes de cambio a partir de sesiones de trabajo práctico a través de 10 semanas, en el contexto de tecnologías desarrolladas por los participantes. Cada uno de los 10 talleres tendrán una duración de 75 minutos cada uno, es decir 12,5 horas en total, realizados de forma remota. En esta actividad se aplican los contenidos ya aprendidos durante la nivelación a partir de tecnologías desarrolladas por los participantes, existiendo un cupo para 20 participantes distribuidos en hasta 6 grupos de trabajo. Los talleres son impartidos por el equipo profesional de Know Hub Chile, con el apoyo de expertos externos en base a una dinámica de trabajo aplicado en mentoría. Se incluyen contenidos de casos y bibliografía complementaria.</p> <p>a. Detalles metodológicos del programa: El programa tiene una duración de 10 semanas de clases; El curso consiste en 10</p>	<p>realiza el año 2020 (se cancelan Factura N°14, \$9.500.000.-). La segunda etapa de la misma actividad: "Formador de Formadores" se realiza 2021 (\$10.500.000.-).</p>
--	--	--	--	---

			<p>talleres de entre 100 a 120 minutos cada uno, donde se aplican los contenidos ya aprendidos durante la nivelación, a partir de los resultados de investigación o tecnologías desarrolladas por los participantes; Los talleres son impartidos por el equipo profesional de Know Hub Chile. Con apoyo de la OTL e Ingeniería 2030 en el seguimiento de los equipos; El programa incluye la realización de 5 entrevistas, para practicar la metodología de descubrimiento de clientes; Las condiciones de participación son: Haber participado de la nivelación. (deseable); Pertener a un equipo poseedor de resultados de investigación/tecnología o poder integrarse a uno; Se compartirán las grabaciones de las clases de la primera parte del programa, para reforzar los contenidos trabajados, y un t�mplate con las tareas semanales; Se utilizará Base Camp como plataforma de trabajo. b. Contenidos del programa: Taller práctico 1: Presentación de los equipos, Identificación de resultados de investigación y estado de desarrollo, y definición de problema/necesidad. Duración 100 minutos; Taller práctico 2: Descubrimiento del cliente. Duración: 105 minutos; Taller práctico 3: Identificación de mercado y competidores. Duración: 100 minutos; Taller práctico 4: Planteamiento de una estrategia de propiedad intelectual y de transferencia tecnológica. Duración: 120 minutos; Taller práctico 5: Planteamiento de un modelo de negocios. 120 minutos; Taller práctico 6: Análisis de la estrategia propiedad intelectual, modelo de negocios y transferencia. Duración: 100 minutos; Taller práctico 7: Estrategia del desarrollo tecnológico enfocada en el cliente. Duración: 100 minutos; Taller práctico 8: Taller de habilidades:</p>	
--	--	--	---	--

			<p>Negociación. Duración: 100 minutos; Taller práctico 9: Taller de habilidades: Presentación efectiva. Duración: 120 minutos; Taller práctico 10: Presentación final. Duración: 100 minutos.</p> <p>Ambos componentes de la actividad son realizados de forma consecutiva y en fechas exactas a determinar entre UTEM y Know Hub Chile.</p>	
4. Entrenamiento UCR basado en I-CORPS dirigido a investigadores (Fase de desarrollo en Chile).	34.900.000.- (Treinta y cuatro millones novecientos mil pesos)	Noviembre 2020 - Noviembre 2022	<p>La iniciativa se dirige a investigadores líderes y respectivos equipos de trabajo en investigación, con la finalidad de dar inicio a una transformación cultural en la comunidad científica, y con ello diseñar y planificar proyectos de I+D enfocados en resolver problemas de la industria a partir del contacto estrecho con la misma, mejorando la oportunidad de que proyectos de I+D se conviertan en innovaciones con un beneficio para la industria y la sociedad.</p> <p>Año 2020: La actividad tiene una duración de 6 semanas, consistente en 5 clases y sesiones de monitoreo de 2 horas cada una, un bootcamp de 5 horas y 5 sesiones de mentoría personalizada de una hora a cada grupo (20 horas en total de forma remota). La instrucción es entregada de manera conjunta por UC Riverside y Know Hub Chile. Se incluyen contenidos de presentaciones, videos y bibliografía complementaria.</p> <p>Se considera la participación de 3 equipos de la Universidad en el marco de la presente iniciativa, considerando en cada uno de ellos el involucramiento 3 a 4 profesionales liderados por un investigador principal y secundado por otros investigadores, postdoctorados, estudiantes de pre y posgrado, con perfiles interdisciplinarios. La modalidad de instrucción es</p>	<p>Se amplía el período de ejecución a Nov. 2022 para la actividad: Entrenamiento UCR basado en I-CORPS dirigido a investigadores (Fase de desarrollo en Chile). El año 2020 se cancelaron \$15.000.000 (Factura N°13: \$6.000.000; Factura N°17: \$9.000.000). En relación a La asignación presupuestaria, esta se incrementó el 2021 en \$19.900.000, recursos provenientes de la actividad N°5: Entrenamiento UCR basado en I-Corps dirigido a investigadores (Fase de desarrollo en California) de \$6.800.000 (no realizada debido a suspensión de actividades internacionales) y de la actividad N°7: Actividades derivadas del acceso a Programas de Know Hub Chile \$13.100.000.- Se cancela el 2021 \$8.500.000.- correspondiente a la Parte I de la Fase de desarrollo en Chile. Se deja comprometido para año 2022; \$11.400.000 para ejecutar actividad N°4: Entrenamiento UCR basado en I-CORPS dirigido a investigadores (</p>

			<p>remota con foco en 2 pilares del modelo de negocios: propuesta de valor y segmento de clientes con el apoyo de mentores internacionales. Cada equipo deberá llevar a cabo un mínimo de 2 entrevistas semanales a potenciales clientes o actores relevantes en la industria objetivo, con el fin de validar y perfeccionar la propuesta de valor.</p> <p>Las fechas dispuestas para la realización de las clases y actividades de bootcamp son las siguientes:</p> <ul style="list-style-type: none">• Bootcamp: 3 y 4 de Noviembre 2020 en horario a definir.• Clase 1: 11 de Noviembre de 2020 de 17 a 19 hrs.• Clase 2: 18 de Noviembre de 2020 de 17 a 19 hrs.• Clase 3: 2 de Diciembre de 17 a 19 hrs.• Clase 4: 9 de Diciembre de 2020 de 17 a 19 hrs.• Clase 5: 16 de Diciembre 2020 de 17 a 19 hrs. <p>Año 2021: Corresponde a la primera edición se incluye la participación de 2 equipos de la Universidad, considerando en cada uno de ellos el involucramiento 3 a 4 profesionales liderados por un investigador principal y secundado por otros investigadores, postdoctorados, estudiantes de pre y posgrado, con perfiles interdisciplinarios. La modalidad de instrucción es remota con foco en 2 pilares del modelo de negocios: propuesta de valor y segmento de clientes con el apoyo de mentores internacionales. Cada equipo deberá llevar a cabo un mínimo de 2 entrevistas semanales a potenciales clientes o actores relevantes en la industria objetivo, con el fin de validar y perfeccionar la propuesta de valor. Las fechas dispuestas para la realización de la actividad para la primera edición de los 2 equipos de la</p>	Fase de desarrollo en Chile segunda edición).
--	--	--	--	---



			<p>Universidad son las siguientes:</p> <p>Primera edición a realizarse entre Septiembre de 2021 y Octubre de 2021:</p> <ul style="list-style-type: none">• Bootcamp: 6 de Septiembre a la 16:00 hrs Con mentorías personalizadas de complemento los días 8 y 9 de septiembre.• Clase 1: 22 de Septiembre de 17 a 19 hrs.• Clase 2: 29 de Septiembre de 17 a 19 hrs.• Clase 3: 06 de Octubre de 17 a 19 hrs.• Clase 4: 13 de Octubre de 17 a 19 hrs.• Clase 5: 20 de Octubre de 17 a 19 hrs. <p>Las sesiones de mentoría semanal serán coordinadas de manera conjunta entre equipos y mentores en fechas a convenir. De forma adicional, es posible la inclusión de actividades extraordinarias en el marco de la realización del Bootcamp.</p> <p><u>Año 2022:</u></p> <p>Corresponde a la participación de 3 equipos de investigación multidisciplinarios de la UTEM en el programa Beyond Academy 2022, para de tal forma mejorar la propuesta de valor de negocios de sus proyectos y la orientación con respecto a un segmento de clientes, por medio del desarrollo de entrevistas con representantes de empresas y actores relevantes dentro de dicho segmento. En paralelo los proyectos aprenderán a construir un mapa de actores de negocios, a identificar y cuantificar el mercado y contrastar sus propuestas con las de competidores, a construir una estrategia de salida al mercado y a proponer una hoja de ruta comercial a futuro en función de los aprendizajes del programa</p> <p>El programa es impartido por Know Hub Chile y Apta, contando con el apoyo de mentores de la Universidad de California Riverside.</p> <p>Cada equipo contará con la instrucción de un bootcamp de inducción metodológica de 4 horas de duración, con 6 horas de mentoría personalizada y con 12 horas de jornadas de instrucción y mentoría de un grupo ampliado de mentores.</p>	
--	--	--	--	--

			<p>El programa tiene una duración de 6 semanas y tendrá lugar durante el primer semestre de 2022. Know Hub Chile brindará apoyo a la UTEM, en la selección y entrega de información de detalle y expectativas de instrucción a equipos previamente identificados por la Universidad.</p> <p>Know Hub propone destinar el mes de Enero de 2022 para la confirmación de la fecha definitiva de la ejecución del programa y para el acompañamiento en la selección de los 3 equipos participantes</p>	
<p>5. Entrenamiento UCR basado en I-CORPS dirigido a investigadores (Fase de desarrollo en California).</p>	0	Suspendida	<p>Consiste en la extensión de la iniciativa anterior a partir del viaje de un grupo equipo de trabajo a Riverside, California, para ejecutar un programa de 5 días de duración, en el cual se tendrá una agenda de reuniones de trabajo con empresas e investigadores ubicados en el Sur de California, con el fin de profundizar la validación de problemas y soluciones basadas en ciencia, y junto con ello construir una red de colaboración en investigación y también a nivel empresarial con alcance internacional. En esta actividad el equipo será acompañado por un mentor y equipo de trabajo de la UC Riverside y de Know Hub Chile.</p> <p>Las áreas prioritarias de trabajo para el equipo a considerar en esta actividad, considerando las fortalezas de UC Riverside y de la industria regional son: Alimentos y agricultura, movilidad inteligente, energías limpias, almacenamiento de energía, aire y agua.</p> <p>La actividad considera el apoyo de UC Riverside y Know Hub Chile en la generación de una agenda de trabajo durante la estadía en California, para desarrollar alianzas comerciales y/o de investigación, incluyendo la asistencia de mentores en terreno para la realización de entrevistas con</p>	<p>No se realiza actividad debido a que no estaban las condiciones sanitarias ni las autorizaciones para realizar fase de desarrollo California. Se traspasan \$6.800.000 a la actividad N°4: Entrenamiento UCR basado en I-CORPS dirigido a investigadores (Fase de desarrollo en Chile).</p>

			empresas ubicadas en el sur de California.	
6. Apoyo estratégico en la gestión de la Oficina de Transferencia y Licenciamiento	6.800.000.- (Seis millones ochocientos mil pesos)	Permanente	<p>Consiste en el apoyo estratégico de Know Hub Chile a la Dirección de Transferencia Tecnológica de la UTEM a partir de reuniones de apoyo quincenal para distintos propósitos, incluyendo:</p> <p>Apoyo en la generación de líneas estratégicas de trabajo que puedan extender el alcance comercial y posicionamiento de la OTL, tanto a nivel interno institucional con comunidades de investigación, autoridades y otro tipo de actores, así como con la industria y actores del mundo público-privado a nivel nacional y con posible alcance internacional inclusive, con alcance no sólo tecnológico comercial, sino también educativo formativo, entre otros. Apoyo en el monitoreo a la implementación operativa de la Oficina de Transferencia y Licenciamiento al interior de la Dirección, atendiendo a distintos tipos de desafíos susceptibles de ser canalizados por medio de Know Hub Chile.</p>	Año 2020 se realiza actividad (Factura N°18, \$3.000.000.-). Se mantiene la permanencia del apoyo y se asignan \$3.800.000.- desde actividad N°7: Actividades derivadas del acceso a Programas de Know Hub Chile a cancelar 2021.
7. Actividades derivadas del acceso a Programas de Know Hub Chile	5.767.325 (Cinco millones setecientos sesenta y siete mil trescientos veinticinco pesos)	Permanente	<p>Corresponde a actividades a definir de acuerdo a necesidades específicas a ser declaradas por parte de la UTEM a Know Hub Chile, las que pueden ser canalizadas a partir de diversas iniciativas derivadas de los distintos programas de Know Hub Chile: Know Hub Ignition, Know Hub Bridge, Know Hub Connect, Know Hub Portfolio y/o Know Hub Building, de acuerdo el numeral 4.3 del presente contrato correspondiente a los focos estratégicos de Know Hub Chile</p>	<p>Inicialmente esta actividad tenía asignado por determinar \$22.667.325.- Año 2021 se realiza una reasignación de \$16.900.000.- recursos que se distribuyen de la siguiente forma; Desde la actividad N°7 a la actividad N° 4 Entrenamiento UCR basado en I-CORPS dirigido a investigadores (Fase de desarrollo en Chile), se asignan \$13.100.000.-</p> <p>Desde la actividad N°7 a</p>

			e implementación de programas.	la actividad N° 6: Apoyo estratégico en la gestión de la Oficina de Transferencia y licenciamiento, se asignan \$3.800.000.- Se deja comprometido para el año 2022 recurso de \$5.767.325.-, por definir actividades.
--	--	--	--------------------------------	--

Total: 71.967.325.- (Setenta y uno millones novecientos sesenta y siete mil trescientos veinticinco pesos)

De esta manera, las disposiciones del "Anexo 2" deben ser reemplazadas por las señaladas en esta cláusula segunda del presente ADDENDUM N° 1 del Acuerdo.

TERCERO: En todo lo no modificado por el presente addendum, rige de igual manera el Acuerdo celebrado entre las partes con fecha 11 de noviembre de 2020, aprobado mediante Resolución Exenta N°03052 de fecha 18 de diciembre de 2020.

CUARTO: EJEMPLARES. - El presente instrumento se firma en dos ejemplares de igual tenor y fecha, quedando uno en poder de cada parte.

QUINTO: PERSONERÍAS. - La personería de doña **MARISOL PAMELA DURÁN SANTIS**, Rectora de la Universidad Tecnológica Metropolitana, consta en el artículo 1° de la Ley N° 19.239, en relación con el Decreto Supremo N° 86 de 06 de julio de 2021 del Ministerio de Educación.

Las personerías de don **JAVIER RAMIREZ RAMOS** y de don **JORGE KARADIMA LABBÉ** para representar a KNOW HUB CHILE consta en la escritura pública Acta de sesión extraordinaria del Directorio, de fecha 07 de agosto del año 2019, Repertorio N° 14.15.807-2019 de la Notaría Pública de Santiago del Sr. Notario Eduardo Diez Morello.

Javier Ramírez Ramos
Director Ejecutivo Know Hub Chile

MARISOL
PAMELA
DURAN
SANTIS

Firmado digitalmente por MARISOL PAMELA DURAN SANTIS

Marisol Durán Santis
Rectora
Universidad Tecnológica
Metropolitana

Jorge
Alejandro
Karadima
Labbe

Jorge Karadima Labbé
Director Know Hub Chile

PCT
PCT/NDS/DLA